¿Cómo vender en Amazon México?



¿Te imaginas haciendo crecer tu negocio mientras duermes?

+ de 27,000

Emprendedores mexicanos lo lograron en 2024

28%

Crecieron sus venta

99%

De ellos son PyMEs

+5 millones

De productos en el mercado

Elige qué productos vas a vender

Amazon tiene más de 25 categorías. Muchas son libres, pero otras requieren autorización previa y otros estándares de calidad (belleza, ropa, suplementos o relojes).



Obtén tu código de producto

Cada artículo debe tener un GTIN (UPC/EAN) válido. **Amazon verifica estos códigos directamente** en la base de datos global de **GS1 México**



(\$)

Registrate y conoce los costos

Para abrir tu cuenta en **Seller Central,** necesitas:

- RFC e identificación fiscal
- Dirección y datos de contacto
- Teléfono local
- Una tarjeta de crédito internacional

Los costos son claros y sin letra chiquita:

- \$39.99 USD de suscripción mensual
- Tarifa por referencia por cada venta (depende de la categoría)

Completa el ciclo de venta en Amazon

Publica tu producto con fotos claras y descripciones completas



Amazon te ayuda con su sistema de compra rápida Envía la mercancía:

Tú mismo o deja que Amazon (con FBA) lo haga

Recibe tu pago

cuenta bancaria

directamente en tu

Sigue estos requisitos y aspectos clave para vender

- Obtén un GTIN válido
- Crea tu cuenta de vendedor completa
- Cumple con las normativas
- Sigue especificaciones logísticas
- Asegura calidad de información en tu producto

Lleva una logística eficiente (FBA) para vender

Si eliges la logística de Amazon, ellos almacenan, empacan y envían tus productos.

Ventajas:

- Tus productos son elegibles para Amazon Prime
- Te olvidas de inventarios mínimos
- Amazon gestiona devoluciones y servicio al cliente
- Puedes usarlo para ventas de otros canales



Las PyMEs mexicanas que venden en Amazon registraron un 28% más en ventas en 2024 y generaron más de 57 mil empleos directos e indirectos.

Con **GS1 México** obtienes tu **Código de Barras oficial, abres las puertas de Amazon** y das el primer paso hacia el Código 2D, el nuevo lenguaje del comercio inteligente.